

2018 / 4 / 21 [土] 会費 お一人様 8,000円

[13:00 ~ 18:30 受付開始 12:30 ~] 定員 130名
会場: パレスホテル立川 ※定員になり次第締め切り

税理士法人 大石会計事務所主催

経営フォーラム 2018

第一部 講演 13:00 ~ 16:20

たった1台のワゴンで コンビニの1日分 売り上げを稼ぎ出す

講師 ~伝説のカリスマ販売員~ 茂木久美子氏

山形新幹線車内販売員時代の2005年、東京-山形の1往復における1人あたりの平均売上は7~8万円のなか、1往復半で53万円の売り上げを達成。その群を抜く売上が評価され、2006年10月には、最年少でJR東日本管内の車内販売員約1300人の中で3人しかいないチーフインストラクターに抜擢される。「車内販売のカリスマ」として、テレビや新聞など様々なメディアで取り上げられ、車内販売員、そして後進の指導をする傍ら、講演活動を行ってきた。

2012年5月からは、車内販売員を引退、NREを退社し、講演・セミナーを中心に活動を展開する。

茂木さんの実体験や発想、気付き、ご自分に対する投資は若手社員の気付きに繋がり、上司はどうしたら若手社員の芽を伸ばせられるかの気付きに繋がること必至です。

【著書】
「買わねぐていいんだ」(インフォレスト)、「人の5倍売る技術」(講談社)、「雑談接客で売上5倍」(明日香出版社)、「コギャルだった私が、カリスマ新幹線販売員になれた理由」(日本経済新聞出版社)、「神対応のおもてなし」(神宮館)

【メディア出演(TV)】
日本テレビ「魔女たちの22時」「先輩 ROCK YOU」「月曜から夜ふかし」、TBS「金スマ」、テレビ朝日「雑学王」、関西テレビ「ウラマヨ!」など

詳細・お申込みはこちら

税理士法人 大石会計事務所
大石会計 検索 042-574-3900
東京都国立市東1-4-20 イーストワン国立2F



第二部 懇親会 16:30 ~ 18:30

各種イベント・お食事・ご歓談をお楽しみください。



経営の楽しさ・喜び再発見NEWS! 2018

SMILEPRESS Vol.22

税理士法人 大石会計事務所

今月の笑顔フォト! THANK YOU



株式会社クライム
代表取締役: 神田 州良さん
業種: 防水工事業
住所: 東京都小平市たかの台22-10 杉浦ビル1F | TEL: 042-348-3181
HP: <http://www.climbs.jp/>

クライムのみんなへ
夏のうだるような暑さのとき、
冬の凍えるような寒さのとき、
どんなときも我慢して頑張って
働いてくれてありがとう。
心から感謝しています。



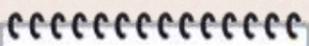
地元密着不動産業者
として40年。
アットホームな対応で
お客様の新生活を
応援します!



株式会社 秋葉不動産
代表取締役: 秋葉 英樹さん
業種: 不動産の売買及びその仲介・不動産の賃貸及び管理
住所: 神奈川県川崎市多摩区登戸新町409 | TEL: 044-922-0419
HP: <http://www.akibafudousan.jp/>



いい会社紹介!



司法書士法人アコード

代表社員：近藤誠さん
 業種：司法書士事務所
 住所：東京都国立市東1-15-21
 ドマーニ国立2階
 TEL：0120-600-719
 HP：http://accordo.or.jp

わたしたちは「安心を提供する」ことを目標にしています。

司法書士の仕事には不動産の売買や会社の設立などの登記業務、成年後見などの財産管理業務、簡易裁判所の訴訟代理業務などがあります。

しかし、いま最もご相談の多いのは「相続」に関する業務です。

まず生前対策としては「遺言」の作成や「生前贈与」が中心になってきますが、最近は「民事信託」などの最新の手法に関する相談も急増しています。

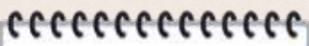
相続の開始後は、ご自宅など不動産の「相続登記」のほか、預貯金や株式などを現金化して、遺産分割協議にもとづいて相続人に配分する「遺産整理業務」のご依頼が非常に増えています。

相続関係のご相談の急増をうけて、今年からYouTubeでの動画配信を始めました。お陰様で、日本初の司法書士チューバーとして視聴回数は常に司法書士部門トップを維持しています。ぜひ一度ご覧になってください。



Youtubeで
検索してください

司法書士 アコード



パナヒ絨毯株式会社

代表取締役：パナヒ・バクティアルさん
 業種：ペルシャ絨毯の売買・メンテナンス
 住所：東京都府中市分梅町3-54-12
 アネックス1F
 TEL：042-363-5554
 HP：https://panahijutan.jimdo.com/



高級なペルシャ絨毯をかなり安く手に入れます。

またパナヒ絨毯では、ペルシャ絨毯のクリーニングや修理も出来ます。ペルシャ絨毯を取扱う他の業者からも、修理・クリーニングの依頼を受けている熟練の職人がいるお店なのです。シミや色褪せを元に戻し、部屋の修復やキズなどの修理もできます。高級なペルシャ絨毯ですから、長く大事に使っていきたく思うものでしょう。それを叶えてくれるのがパナヒ絨毯さんです。

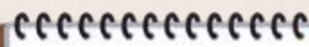
修理の関係で同業者とのつながりも広いため、好みの絨毯を探すネットワークがあるのも強みです。ペルシャ絨毯に興味のある方は、ぜひ一度足を運んでみてください!



店内の様子 ▲

今回は、府中市の新府中街道沿いでペルシャ絨毯を取り扱っている、パナヒ絨毯株式会社さんをご紹介します。

パナヒ絨毯さんは府中市に移ってきたのは1年ほど前ですが、会社としては9年目となります。社長はイラン出身のパナヒ・バクティアルさんで、家族で日本に移り住んでいらっしゃいます。従業員さんも皆イランの方です。そんなお店なので、イランから直輸入でペルシャ絨毯を仕入れることができ、卸値でペルシャ絨毯を販売しているのです!



ふじみ耳鼻咽喉科

院長：森脇 宏人さん
 業種：耳鼻咽喉科・小児耳鼻咽喉科
 住所：東京都杉並区高井戸西2-10-9
 ノースメイン1階
 TEL：03-5336-0330
 HP：http://fujimi-jibika.jp/



医院の概要について

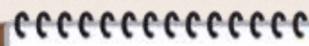
京王井の頭線の富士見ヶ丘駅から徒歩2分の耳鼻咽喉科医院です。平成29年12月5日に開院し、2人の耳鼻咽喉科専門医が診療しています。地域の皆様の健康を守るため、スタッフ丸となり患者様により良い医療サービスを提供できるよう日々努力しております。耳・鼻・のどに気になる症状がある方は、お気軽にご相談にいらしてください。

どんな人来てもらいたいですか?

当院では、耳鼻咽喉科疾患全般に対応できるようにしております。開院して間もないですが、赤ちゃんからお年寄りまで幅広い年齢層の患者様にきていただいております。

医院の一番のアピールポイントは?

当院では、土曜日は2診体制で診療を行っております。院長は日本睡眠学会の認定医でもあり、睡眠時無呼吸症候群の診断・治療にも力を入れております。副院長は大学病院では滲出性中耳炎の専門外来を担当しておりました。また、毎週金曜日午後には補聴器外来も行っています。質の高い医療の提供を目指しておりますので、どうぞよろしくお願いたします。



株式会社 SPOON

代表取締役：中込 龍太さん
 業種：保険代理店業
 住所：東京都八王子市南大沢
 5-13-2-409
 TEL：042-678-5972
 HP：http://www.mtblife.org/



株式会社SPOONさんは『保険見直し情報局多摩ニュータウン』として、生活に関する情報セミナーを開き、生命保険の見直しサポートをされています。

「私の保険って、本当にこのままでいいの?」と感じながら、なかなか次の一歩が踏み出せないことはありませんか? 保険料の負担をもっと軽くしたい、自分に合っているかよくわからない

い、そもそも保障内容がわからない、知り合いの手前保険の見直しを切り出せない、相談すればしつこく勧誘される、などなど...

100人いれば100人の人生や夢があるように、保険もその人その人に応じたオーダーメイドであるべきだと中込社長は考えています。SPOONさんでは複数の保険会社を取り扱うことでよりお客様にフィットしたプランを設計できます。

保険を毎日の生活を楽しく過ごすためのアイテムにしていただき、SPOONが「縁の下の力持ち」として、お客様の一生のパートナーになる! そんな思いで日々お客様のサポートをされています。

無料のメール相談サービスもありますので、少しでも気になる方はSPOONさんの保険見直しサポートを体験してみたいですか?

所長コラム 「プラスの言葉」

世間的には、ものごとを批判的に論評する人ほど優れ者に見られる傾向があります。ところが、批判ばかりしている人のやっていることは案外大したことではないものです。

人様のためにやっている人が批判するならまだ分かりますが、批判的な人ほど口先だけで、あまり人の役に立っていないものです。

とにかく批判ばかりする人の話は聞いていて楽しくありません。特に自分の会社を悪く言う人、母国を悪く言う人、故郷を悪く言う人、親を悪く言う人……こんな人を私は尊敬することができません。

批判的ではないにしろ、マイナスの言葉が多い人もいます。なんでも環境や隣人のせいにしてしまい、不平や不満ばかりで反省も感謝も足りない人です。

自立できずにぶら下がっている人ほど不平不満を口にしがちです。ものごとは、出来るだけプラスの言葉で伝えるのがいいのです。無いことを妬んだり恨んだりするのはなく、有ることに感謝できたらいいですね。

楽しくないからマイナスの言葉を発するのではなく、マイナスの言葉を発するから楽しくなくなるのです。成功した人が幸せになるのではなく、幸せな人が成功するのです。

言葉を意識することは大切です。今日から隣の人の言葉がプラスかマイナスか観察してみてください。マイナス言葉を指摘する必要もありませんが、出来たらプラスの言葉で返してやるといいでしょう。

多くの社長にお会いして感じることは、上手くいっている社長はどんなにも魅力的だということです。発している言葉が素敵です。基本的な考え方、生き方に魅了されます。出来ることならそうありたいものです。