

くになち論語塾

参加随時
受付中!!

いまブームの論語、一緒に学びませんか?

講師はラジオやベストセラー著書
「こども論語塾」で知られる
安岡定子先生です。



安岡 定子

1960年東京都生まれ。
二松学舎大学文学部中国文学科卒業。
安岡正篤師の孫。
現在、「銀座寺子屋こども論語塾」、
「斯文会・湯島聖堂こども論語塾」等、
都内の講座以外に宮城県塩竈市、宮崎
県都城市、茨城県水戸市、京都府京都
市等、全国各地で定例講座は23講座に
及び、幼い子どもたちやその保護者に

『論語』を講義している。
著書である『親子で楽しむこども論語塾1・2・3』は合計
30万冊以上のベストセラーとなっている。

安岡定子公式ホームページ: <http://www.sadakorongo.com/>

開催概要

講師 : 安岡定子 先生
日時 : 毎月第1月曜日
18:30~20:00
会場 : 大石会計事務所 セミナールーム
参加費 : 一般1,500円 学生1,000円
テキスト代 : 1,728円(税込)※初回のみ
開催予定日 : 2018年

2/5・2/19・3/5・4/2・

5/7・6/4・7/2・8/6・

9/3・10/1・11/5・12/3

※予定日は変更の可能性があります。
事前にご連絡をお願いします。

お問い合わせはこちらまで

税理士法人 大石会計事務所

〒186-0002
東京都国立市東1-4-20
イーストワン国立2F
TEL: 042-574-3900
FAX: 042-574-3909
HP: www.oishikaikei.com



SMILEPRESS

税理士法人 大石会計事務所

Vol.21

今月の笑顔フォト!

～大好きな社員達へのありがとう!～



THANK
YOU



日本ソフト技研株式会社

代表取締役: 熊瀬川 正利さん
住所: 東京都国立市東1-4-15国立KTビル3F
業種: 各種システム開発 | TEL: 042-575-5311
HP: <http://www.e-nstec.com/>

日本ソフト技研は、
今年で創立33周年を
迎えることができました。
これも偏に多くのお客様のご支援と、
そしてこれまで会社を支えてきた
社員一人ひとりの努力の賜であると
思っております。
皆さんに心より感謝申し上げます。
当社はこれからも情報社会の
発展の為に、貢献していきます。

いつも
ありがとう

お客様に喜ばれる
絨毯をこれからも
販売していこう!
いつも支えてくれて
ありがとう。



パナヒ絨毯株式会社

代表取締役: パナヒ・バクティアルさん
住所: 東京都府中市分梅町3-54-12 アネックス1F
業種: ペルシャ絨毯の売買・メンテナンス | TEL: 042-363-5554
HP: <https://panahijutan.jimdo.com/>

いい会社紹介！

グローバルオーガニック グループ株式会社

代表取締役 ムファウメ薫さん
業種：化粧品品の輸出入・製造・販売
住所：千葉県南房総市白浜町白浜2887-5
TEL：050-6861-3000
HP：https://www.globalorganicgroup.com/

オーガニックコスメ Andalou
Naturals（アンダルーナチュ
ラルズ）正規代理店を運営されて
いる、グローバルオーガニック
グループ株式会社さんをご紹介します。

アンダルーナチュラルズは、
「フルーツ幹細胞科学」という最先端科学を利用したエイジング
ケアコスメのバイオニアブランドで、2015 年全米ナチュラル&
オーガニックスキンケア部門の売上 NO.1 となり、とても注目
が集まっています。

※フルーツ幹細胞＝細胞レベルの修復 + スーパー保湿

▼ポップアップストアの様子



写真は新宿伊勢丹でポップアップストアを約3週間出店した
時のものです。大変な好評で、日本でもオーガニックコスメの
関心が高まっています。

社長のムファウメ薫さんは、とても爽やかで笑顔がチャーミ
ングで、もちろんお肌はスベスベ♥お客様に良いものを出来る
だけ安く提供したいと、色々な所へ飛び回っています。

安心して使っていただけるオーガニックコスメです。コスメ
キッチンやナチュラルローソン、インターネットからもご購入
いただけます。

@ Instagram @andaloujapan

『スマイルプレスを見ました』
とメッセージを送ってください！

今回は、Instagram をフォローして下さった
先着 10 名の方に「トラベル用シャンプー＆
トリートメント」をプレゼントします。
この機会に、アンダルーナチュラルズの
商品を是非チェックしてみてください！

先着
10名様



株式会社 齋藤創造研究所

代表取締役 齋藤 憲彦さん
業種：発明
住所：山梨県南都留郡富士河口湖町
河口1652-1-307



今回ご紹介する会社さんは、山梨県の富士河口湖町にある株式
会社 齋藤創造研究所さんです。代表の齋藤憲彦さんは、ある業界
ではとても有名な方です。まさに“世界の齋藤さん”なんです。



Apple 製品の iPod に搭載されたクリックホイールという機能
をご存知でしょうか？

親指を滑らせて、いろんな操作が簡単に出来た、あの機能
です！実はこのアイデア、齋藤さんの発明品なのです。世界中
の多くの人が手にしたことでしょ。すごいですよね。



研究所の様子▼

しかし Apple がこの特許を無断で使用したため、齋藤さんは
たったひとり、世界的企業と法廷で永らく争うことになります。
世界的企業と一個人の争いですが、齋藤さんは諦めることなく
戦い続けました。7年続いた裁判の末に齋藤さんは勝訴しました。

ただ賠償額は請求額の何十分の一になってしまいましたが…。
それでも齋藤さんの名前を世界中に、そして歴史に名を残す
偉業には変わりありません。

今は、河口湖町で再び世界を驚かす技術の発明に没頭されてい
ます。これも凄い発明です。素人が聞いてもワクワクしてきます。

日本一の山の麓から、世界一の発明が誕生しようとしていま
す。浪漫です。齋藤さんのお話を聞いてみたい方は是非、大石
会計にお問い合わせください。

株式会社 キャンピングワークス

代表取締役 小西 憲一さん
業種：キャンピングカー事業
特装事業・発電機事業
住所：東京都東久留米市下里3-11-9
TEL：042-479-1338
HP：http://www.camping-works.com/



東久留米市の株式会社キャンピングワークスさんに、持ち
運びのできる発電機『可搬型小型 72H 長時間発電機』を紹介
していただきました。

この発電機は、人が片手で運ぶことができる重さ（18.5kg）で
ありながら、72 時間連続作動できることで、災害・防災・人が
常駐できない僻地での通信や照明の電源確保に威力を発揮します。

2008 年 6 月に宮城岩手内陸地震が発生し大規模災害となり
ましたが、この災害の発生直後から 72 時間の初動対応として
約20 台が使用され、現地の画像、川の水位、土石流の発生など
を東北国土交通省の災害対策本部へ伝えるための電源として
使われました。3.11 東北震災では、原子力発電所の初動作業に
導入されました。

最近では、新たに無給油・無制限時間のモデルが登場しました。
災害後、いつ復旧するかもわからない状況に『無制限』は最大
級の安心につながります。

発電機は、いざという時に使用できるよう定期的なメンテナンス
が大切です。発電機のことなら弊社にお任せください。今や
世の中のほとんどがデジタル化しているからこそ、備えておきたい
ですよ。まずはお気軽にご相談ください。



株式会社 入江感動経営研究所

代表取締役 入江 元太さん
業種：教育研修
教育研修コンサルティング
住所：埼玉県朝霞市西原1-5-8
ビオス北朝霞702
TEL：048-423-9597
HP：http://irie-kando.com/



株式会社入江感動経営研究所さんは、社員教育研修コンサル
タントとして全国で活躍されています。

最近は何の業界においても人手不足で困っているという話を
耳にしますが、人手不足の対策として離職率を下げることも
重要になります。入江感動経営研究所さんは、どこを改善する
のが最も効果的かを探ります。そうして、まず辞めない職場

づくりから取り組み、そのうえで「人づくり」や「ルールづく
り」を行い職場改善につなげていきます。

しかし、目指すところは改善にとどまらず、社員さんの「自立」
です。自ら考え、自ら動く。そんな“人づくり”を通して組織を
いい方向に持っていく。研修は、そのための手段です。

これからは時代が大きく変わっていきますが、その変化に
対応出来るのは「人」しかありません。だから、人を変えて、
組織を変える。社長の入江元太さんは、そのきっかけを作り
たい、そんな熱い思いで日々研修に取り組んでいます。



所長コラム 「借金のススメ」

タイトルが良くありませんね。本当は借金なんていいはずがありません。
すべてを自己資金で賄えたらそんなにありがたいことはありません。

しかし、借金をしないことでビジネスの機会が縮小するようでは、それ
もどうかと思います。会社経営に借金はつきものなのです。自己資金に
合わせて事業規模を決めてしまうのは、決していいことではありません。

新たな設備投資をすることによって、収益が増加する或いはコストが
削減できるなど、その投下資金以上のメリットがあるのでしたら、借金
してでも投資した方がいい、と考えるのが経営の常道です。

仮に、土地持ちではあるが自己資金がまったくない人が、アパート
経営を始めたいとします。この人が建築資金を全額ためてから着工する
のでは、アパート経営を始めるまでに何十年かかるかわかりません。

そんなことをしている間に時代は変わってしまいます。

これは不動産賃貸業だけではなく、他の業種でも同じです。そば屋
を始めようと思うのであれば、資金をためるのではなく、先に借金
して店舗を構え、商売の収益の中から返済していくのがいいのです。

つまり、未来の成果を先取りするという観点から、借金は企業の
成長にとって有用な手法なのです。何が何でも借金は嫌いという人は
経営者に向いていません。

ただし、借金して投資したものが計画通りに収益を生まないという
リスクもありますから、大金を投じての設備投資には慎重さも必要です。
困るのは、慎重になり過ぎて身動きできなくなることです。

石橋を叩き過ぎないことです。サラリーマンだって、自宅を購入
するのに何千万円もの住宅ローンを借りるのですから。