

経営の楽しさ・喜び再発見NEWS! 2016

# スマイルプレス SMILEPRESS Vol.13

税理士法人 大石会計事務所

## 今月の笑顔フォト!

～大好きな社員達へのありがとう!～

THANK  
YOU



株式会社 大伴リゾート

院長：伴 公子さん／住所：山梨県南都留郡富士河口湖町河口1772-3  
業種：貸別荘業  
TEL：0555-76-8090 / HP：<http://www.c-ban.com/>

皆で豊かな人生を目指しましょう!  
お客様、スタッフ、仕事を通じて笑顔を絶やさず前を向いて頑張ろう。

いつもありがとう。  
これからも皆で力を合わせて、お客様にご満足頂ける商品を造っていきましょう。



株式会社 キャンピングワークス

代表取締役：小西 憲一さん／住所：東久留米市下里3-11-9  
業種：キャンピングカー及び発電機の製造販売  
TEL：042-479-1338 / HP：<http://www.camping-works.com/>

# いい会社紹介!

## アクリアデンタルクリニック

歯科医院

院長 多田 大樹さん

住所: 多摩市山王下1-13-19

ラヴィニール大真1F

TEL: 042-400-0700

HP: <http://aqlear.com/>



アクリアデンタルクリニックを多摩センターに開業して5年。『歯科医療を通して皆様の健康と幸せを実現する』という理念を追求しながら、日々目の前の一人を大切にした医療を提供し続けております。

一般的に歯医者というと『歯の修理屋さん』くらいにしか考えておらず、歯科を医療とは思っていない人が多数であるというのが現状なのかもしれません。しかし歯科医療を追求すればするほど、全身の病気を学べば学ぶほど、全身の健康にとって歯科医療がとても重要であることが分かります。今では全身の健康を考える上で、歯科医療を抜きにしては何も達成できないと確信するにいたりました。

私はそのことを学ぶうえで、出会いや機会にとても恵まれていました。人と人の縁、先人から受け継いできた想い、様々な運にも恵まれていました。ですからアクリアデンタルクリニックの歯科医療は、当院に関わって下さった先人や友人、また患者さまによってもたらされたギフトの様なものだと思っています。

歯科医療には、医療のシステムや考え方を変える大きな可能性があります。今後は、目の前の一人ひとりを健康で幸せにする実証を示しながら、この考え方をアウトプットし啓蒙していくことが当院の使命ではないかと思っています。



アクリアとは、アクリア(水)とクリア(綺麗な)をくっつけた造語です。綺麗な水の流れは、独り占めしようとして塞ぎ止めてしまうと水が濁んでもしまうように、先人から受け継いだギフトも独り占めしようとすると濁ります。

私たちが大切にしているのは、受けた恩を次の相手に返していくという恩送りの精神です。これからもアクリアデンタルクリニックは、人の縁や恩を大切にし、次の世代に感謝の想いで伝えていきたいと思います。



その際、教方や講義資料が解りやすいと評価を受けていたので、教育研修事業を柱として半年間各方面に営業をするようになりました。

しかし、お試し講義を行わせて頂くところではあっても、本契約まではたどり着けませんでした。



どうしたら良いかと思案していた際、ある会社から教育研修のコンサルティング業務の依頼が舞い込んで、毎月一定額の収入を得ることができました。

まずは医療系に特化した教育研修コンサルタントとして一定のクライアントを獲得し、将来的には人材育成コンサルタントとして事業を拡大させていく予定です。

弊社は、薬剤師の方に対して再就職のサポートも行っております。地域医療を支えるママさん薬剤師、ママさん看護師が増え、地域医療の崩壊をくい止めることも、弊社の使命と考えています。

その他に各種講習会の開催も予定しております。また、ご要望により個別の指導も行っておりますので、お気軽にお問い合わせ下さい。

## 合同会社 医薬総研

人材育成・コンサルティング

代表取締役 高田 賢一さん

住所: 東京都福生市加美平2-7-6

TEL: 042-513-0321

HP: <http://iyakusk.com/>



医薬総研は昨年(平成27年)の7月に創業した、薬剤師や薬学部の学生の為の教育や研修のコンサルティングなどを行う会社です。

大学生の頃から寺子屋塾の塾長をし、社会に出てからは薬剤師国家試験対策の予備校の講師をしていました。



その経験を活かし、一度は薬学部の学生、製薬会社のMR(薬についての知識や情報を医師や薬剤師に提供する製薬メーカーの営業担当者)の研修を請け負う医療薬学総合研究所を開業しました。



# 自慢の社員紹介します



佐藤組は、舗装工事や外構工事、造成や河川工事からコンクリート構造物まで、さまざまな土木工事に携わってきました。仕事には、とことんこだわりたい、やりがいのある仕事がしたいという人間が集まり、現在では8人の従業員が全員で協力して仕事に取り組んでいます。

## 有限会社 佐藤組

土木工事業  
代表取締役 佐藤 努 さん  
住所: 国立市泉1-22-8  
TEL: 042-577-6911  
HP: <http://www.sato-gumi.jp/>



佐藤組二代目社長  
佐藤 正志 会長  
自分の父親。  
仕事では師匠であります。



通称 よし 自分のいとこ  
阿曾 善徳 (彼女募集中)



佐藤組では15年。仕事は細かくこだわりがあり。彼女募集中！  
連絡は佐藤組まで。



坂下家長男  
坂下 大 (現場指揮官)



「大」と書いて「はじめ」9年勤めており他社からの信頼はピカイチ。  
サッカーからゴルフまで多趣味。



坂下次男坊  
坂下 努 (会社一番の若手)



自分と同じ「努」で多少の混乱あり  
会社一番の若手で、子だくさん。  
重機から手元作業まで成長株。



フレッシュ! な、おじさん  
菊池 義光 (入社 2年)



少しあわてん坊ですが、今までのいろいろな仕事の経験を活かし、  
知識が豊富で頼りになる存在。

## 相続 NEWS



家庭の財布を預かる専業主婦が、夫が稼いだお金の中からコツコツと自分の名義の口座にお金を貯める、よくあることだと思います。でも、妻が生活費をやり繰りして貯めたこのお金、法律上誰のものになると思いますか？ 実は一家の稼ぎ手である夫のものなのです。

日本では法律上、夫婦は「別」財産制。結婚後に夫が稼いだものは「夫のもの」、妻が稼いだものは「妻のもの」と民法で定められています。先出の場合、預金の通帳の名義は妻でも、実質的には夫のもの。これは「名義預金」と言い、相続が起きたときに問題になります。

では、この「名義預金」を相続税から守るにはどうしたらいいでしょう。それは、こっそり貯めるのではなく夫からちゃんと「贈与」という形でもらうのです。毎月9万以下なら贈与税はかかるないので、贈与契約書を作り、夫の口座から妻の口座に振込でお金を移して下さい。お金の流れの証拠を残します。

また、お金は貯めるのもいいですが、2人の思い出の為にパッと使うのもいい方策です。お困りのことがあったら、立川・国立相続サポートセンターまでご相談ください。



立川・国立相続サポートセンター  
HP: <http://www.oishi-sozoku.com/>

0120-356-773  
受付: 9:00~19:00(平日)

## 所長コラム 『アウトソーシング』



この頃は猫も杓子もCS（顧客満足）の向上と言います。お客様の期待値を上回ることでCSは達成されるのですが、お客さまが望むものならどんなことにでも対応するのがいいかと言うと決してそんなことはありません。そんなことをしていたら会社は潰れてしまいます。

あなたのお店が個性的なお店であっても、お客さまの限りない期待に応えようと商品やサービスの幅を広げすぎると、焦点がぼけたありきたりのお店になってしまふものです。それでは仕事量ばかりが増えて生産性はかえって低下してしまいます。反対に得意な分野に絞り込むことで個性のあるお店になるのです。

デパートのような立地と品揃え、そしてお客様対応で値段はディスカウントストア並みというのはあり得ないです。お客様の期待通りに品質、コスト、多様性、スピードの4つを同時に追求するビジネスは成り立たません。

最高の品質を生むようなオペレーションは最低のコストを実現できませんし、お客様の個別のご要望にお応えするためには迅速な対応が難しくなるのです。多くの期待に応えようとすると、社内は単純ではいられなくなります。

そんな社内の複雑化によるコストを削減するためにはアウトソーシングが有効です。最善の方法は製造、マーケティング、販売、運送、総務経理などのうち、自社に強みのない分野は外部に委ねてしまうことです。余さず儲けようとして、あらゆることに手を広げてしまうから社内は複雑になって余分なコストがかかってしまうのです。無駄なことに振り回されることで、どれだけ社内は疲れ果てていることでしょう。全部自分でやって儲けようとする位ならいっそのこと自給自足でもしたらしいのです。

理想的には間接部門などないほうがいいのです。本業で収益をあげてそのほかはアウトソーシングできたら最高です。ヒト、モノ、カネの8割はお金を生む自社の強みに投入するのです。

# 明日が、変わる。

## ドリームパートナー 第41回 異業種交流会

面白い  
出会いの  
予感！

会計事務所で異業種交流会!?  
私たちは会計事務所らしくない会計事務所を  
目指しております。  
そんな会計事務所にぜひお越しください!

ビジネスマン、会社経営者や個人事業主、起業家や起業準備中の方、士業の先生、  
フリーランスの方、社外に人脈を求める方、他エリアに進出希望の方、転職活動中、就職活動中の学生さん、様々な業種・職種の皆様、どなたご参加者でも公平な立場の交流会です。  
多くの方とお話しいただき、大いに刺激を受けて、出会いを、ビジネスチャンスをつかんでください！

新しいネットワークを築こう。

2015年8月24日(水) 開場 | 18:40  
時間 | 19:00~21:00  
大石会計事務所セミナールーム

東京都国立市東1-4-20 イーストワン国立2F JR中央線国立駅南口徒歩3分



お申込 TEL: 042-574-3900 担当: 大谷  
HP: <http://dream-partner.net>

国立 異業種 検索

- ① 交流会費 2,000円(ドリンク付き) ※懇親会参加者はプラス3,000円
- ② お名刺(たくさんお持ちください)
- ③ その他PRする資料等ございましたら必要分ご持参ください。



[交流会の様子]

名刺交換中！皆さん話が弾んで止まりません！



[交流会終了後の懇親会です]

ビジネスの発展に繋がっていただければ幸いです。

### 健康一口メモ

～夏野菜をとり  
暑い夏を乗り切ろう!～



夏野菜には、キュウリ、ナス、トマト、ピーマン、とうもろこし、かぼちゃが代表的ですが、食欲がない時はナスをお勧めです。

ナスは調理法を選ばない優れた食材です。さっぱり食べたい時には、だし汁をしみ込ませたり、こってり食べたい時には油をたっぷり使ったりと、気分に合わせて調理ができます。油を多く使ってもしつこさを感じさせず、お肉とよく合うので食欲不足でカロリーが不足しやすい時にも使いやすい野菜です。



夏バテをするとのどごしのよいものばかり食べて食物繊維が不足しがちです。ナスには不溶性食物繊維が多く含まれているので、便秘解消も期待できます。体を冷やす作用もあるので、夏野菜を食べ夏バテしないようにしましょう。



＜美味しいナスの見分け方＞

皮が濃い紫色で、張りとツヤがあり、ふっくらしていて同じ大きさなら重みのあるもの。ヘタの切り口がみずみずしく、トゲがピンととがっているものが新鮮です（トゲのない品種もあります）。ヘタがしおれていたり皮の表面にシワがあるものは収穫してから時間が経っています。