

経営の楽しさ・喜び再発見NEWS! 2016

スマイル プレス

税理士法人 大石会計事務所

SMILE PRESS Vol.11

今月の笑顔フォト!

~大好きな社員達へのありがとう!~



THANK
YOU

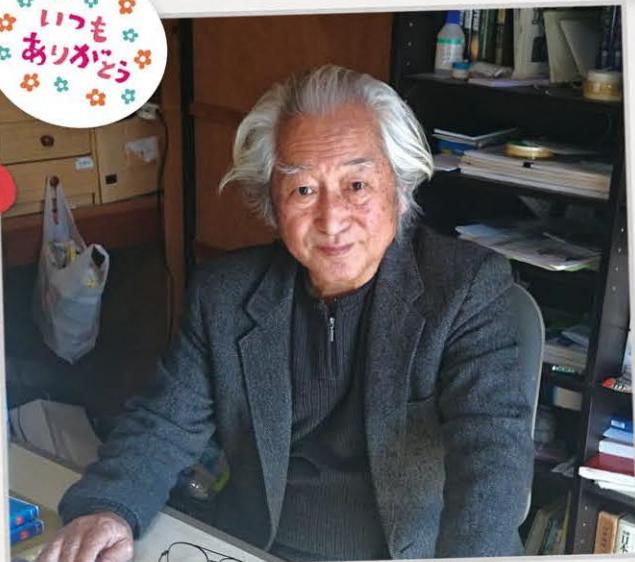


株式会社 W.K COMPANY

代表取締役：渡邊 啓之さん／住所：渋谷区円山町15-3
業種：飲食業（老麻火鍋房 渋谷 経営）/TEL: 03-6455-3500

素晴らしいスタッフに
囲まれて毎日が楽しい
です。これからも『お客様
の笑顔のために』みんな
で頑張ろう！

みんなで知恵を
出し合って、
自然を豊かに
大切にして
いきましょう。



富士山自然学校 株式会社

代表取締役：渡辺 長敬さん／住所：山梨県南都留郡鳴沢村2311-1
業種：自然環境調査業 / TEL: 0555-85-2386
HP: <http://fujikirara.jp/>

いい会社紹介!



オリジナルカラーのミキサー車♪

コンクリートミキサー車の運転といえばイメージしやすいかと思います。設立時から大切に乗っている車両は、街中でも目を引くイエローカラーです！

社長は若い頃からこの業種でたたき上げの笑顔がステキなイケメンです！同業種の企業での経験を活かし、ご自身の力を試したいというお気持ちから平成25年10月より独立し、その後順調に業績を伸ばしています。



建設工事現場などで使用する生コンクリートの運搬をメインに、資材の卸や輸出入などを行っている、Y's companyさんをご紹介させていただきます。



高橋社長はとても人付き合いの上手な方で、独立前にお勤めされていた企業とも円満な関係を継続しています。従業員さんも立ち上げ時のメンバーばかりで、働きやすいアットホームな雰囲気が伺えます。常に会社をより良くするために必要な情報を意識されています。担当者の話にしっかりと耳を傾け、私たちと共に成長してくださるお気持ちがとてもありがとうございます！高橋社長のお人柄のおかげで、打ち合わせはいつも盛り上がります！



自慢の『Y's』ロゴ入りTシャツ

2020年の東京オリンピック開催に向けて、建設業界は益々活性化しています。生コン製造業を軸として、地域社会の発展を目指すY's companyさんのご活躍をお手伝いできるよう、これからも全力でサポートさせていただきます!!



株式会社 Y's company
世田谷区
コンクリート運送業
代表取締役 高橋 良昌さん
TEL : 03-3482-7424



CHEZ・NAKA国立

(有限会社アッシュナチュラルフーズ)

飲食業

代表取締役 中川 裕之さん

住所：東京都国立市中1-9-77

アベイユ国立 2 F

TEL : 042-573-5077

HP : <http://chez-naka.com/>



店内の雰囲気も素敵です♪

中央線の国立駅から徒歩3分のところにお店を構える、「CHEZ・NAKA国立」さんをご紹介いたします。

「美味しい食べて身体の中から健康になれるレストラン」をコンセプトにしています。年配の方から妊婦の方まで男女問わず様々な方に愛され続けて、昨年の12月には10周年を迎えました！

CHEZ・NAKA国立さんの特徴はこだわり抜いた食材達です。特に野菜には力を入れており、シェフ自ら生産現場まで足を運び、どのように作られているかを確かめ、納得した物でないと食材として使用しません。その野菜達はもちろん、無農薬、無化学肥料で育ったものです。現地に足を運ぶことによって生産者との

コミュニケーションを図ることもでき、生産者の想いを共有し、信頼関係を築いています。

シェフ自身がむかし身体を壊したこともあり、お店を始めるにあたって「食べて健康になれる料理じゃなくてはダメだ！」と思ったそうです。そのような経験からお客様にも美味しい料理を食べていただき、身体の中から健康になってもらいたいという想いで料理をつくっています。



スタイリッシュな店内とアットホームなサービスのCHEZ・NAKA国立さんで、素材の旨味を活かした五感で楽しめるヘルシーフレンチをぜひ一度味わってみてください！

会社であったいい話



有限会社 風間自動車工業

自動車修理業

代表取締役 風間 光夫さん

住所:山梨県笛吹市御坂町金川原1346

TEL:055-262-6790

HP:<http://www.kazama-auto.com/>

有限会社 風間自動車工業さんは、山梨県笛吹市で、民間車検場・整備工場を営んでいます。乗用車から大型トラック、特殊車両まで、多種多様の車両の車検整備を手掛けています。

そんな風間自工さんですが、ある時、お得意様のうちの一社である多数のトラックを抱える会社が、社長さんの判断で風間自工さんから離れていきました。しかし、その会社は結局風間自工さんのところへ戻ってきたのです。その会社の従業員の方々が、風間自工さんでの整備を希望したからです。

風間自工さんでは、頼まれていなくても、直すべき箇所が見つかればしっかり直します。ごく当たり前のこのようですが、他の整備工場はそうでもないらしいのです。とにかく料金を安く済ませるために、車検を頼まれたら車検しかしない、頼まれていなければ不具合があつても整備しない、そんな整備工場が多いのだそうです。

しかし風間自工さんは違います。乗り手のことを考え、直すべきところは頼まれていなくともしっかり直すのだそうです。一時的に費用は掛かりますが、長い目で見ればその方が車も長持ちし、整備費用も安く済みます。戻ってきた会社の従業員さん達は、その風間自工さんの誠実で丁寧な仕事をしっかりわかってくれていたのです。

一度離れたお客さまが戻ってくる。そんなことはなかなか起らないことです。我々も、業種は違っても、そんないい仕事ができるよう、心がけていきたいと思います。



相続 NEWS



立川国立相続サポートセンターの戸塚です。

まだまだ相続なんて関係ない！そう思っていませんか？

私も相続のお仕事をしながらもそう思っていたのですが、去年父が急に亡くなり、自分で経験してみると本当に大変でした。いざという時にあってからでは、自分の意思を伝えることは出来ません。遺す方も遺される方も生前からよく話し合っておくことの大切さを見に染みて感じました。

相続財産の分け方について多くの方が誤解しているのが、法定相続分通りに財産を分けなければいけないと思っていることです。相続財産は遺産分割協議という相続人全員の話し合いで自由に分けることができます。

この時に気を付けなくてはいけないのは二次相続です。(例えばご夫婦でご主人が亡くなられた時にその後配偶者である奥様が亡くなる際の相続)

ことです) 配偶者には特例があるので、配偶者に相続させておけば、相続税が安くなると考えてとりあえず配偶者にという方もいらっしゃいます。次の相続では相続人の数も減る訳ですから基礎控除も減り、まとめ役の親がいない所で兄弟同士の話し合いになってしまい争いの原因になってしまったりするケースもあります。

また、税金だけではなく、登記費用なども重ねてかかってしまい、結局高くなってしまったなんていうこともあります。その時になってからでは前の相続をやり直す事はできません。

当サポートセンターでは二次相続のことも考え、贈与や保険など生前の対策など様々なご提案をさせていただいておりますので、是非一度ご相談にいらしゃいませんか？

立川・国立相続サポートセンター 0120-356-773

HP: <http://www.oishi-sozoku.com/>

0120-356-773 受付: 9:00~19:00(平日)

所長コラム

『判断は右脳だ』



「賢い者はバカでも売れる商品を扱う」と言った人がいましたが、確かに放つておいても売れてしまう商品があったらとても助かります。しかし、そんな商品など持っていないのが普通の中小企業です。

商品そのものの良さは、売れる条件のひとつとして確かに必要です。しかし、それだけでは簡単に売れません。モノの良さだけで売れるのなら営業マンは誰でもいいことになります。

では、その営業マンが取扱商品について豊富な知識を持っていたとしたらどうでしょうか。例えば、トヨタのセールスマンが自社の自動車についてスペック、他社との相対比較、値段など、誰にも負けないくらいの知識を持っていたとしたら、誰にも負けないくらいに売れてしまうのでしょうか。

あまり関係なさそうですね。知識があって売れるのでしたら、カタログを必死に覚えてライバル車との比較表を記憶しておけばいいのです。しかし、そんなことだけではお客様の心は動かされません。

メラビアンの法則によりますと、コミュニケーションにおいて相手の判断に影響を与える要素のうち、言語情報による影響はわずかに7%と言われます。会話の中身そのものはあまり重要ではなく、ほかの要素の方がより影響が大きいのだそうです。

話の内容以上に相手への影響が大きいのは、顔の表情や視線、ジェスチャーなどの目から入る情報なのだそうです。この視覚情報による影響力は55%だといいます。それに次いで重要な要素としては、声のトーンやテンポなどの聴覚情報で、これが38%ということです。

つまり、人へ影響を与えるものは、話している内容そのものではないです。五感のうちの視覚と聴覚の影響が大きいのです。わたしたちは、ものごとを左脳で論理的に判断しているようでいて、実際はどうやら右脳という感覚的な部分で決定していることが少なくないということですから、案外合理的な生き物ではないことが分かります。

コミュニケーションにおいては、何を言うのかではなくて、どのように言うのかがより大切です。お客様からのクレームの多くは、言ったことが間違っていたのではなくて、言い方が間違っていたために起きてしまうのです。

ビジネスマナー基本講座 モチベーションアップ講座 のご案内

本当はマナー教育をしたいと思っているけれど、何からどのように指導したらいいのかわからずお悩みではありませんか？また、立ち居振る舞いやマナーだけでなく、社員たちの心のあり方やモチベーションについても、多くの経営者の方が悩んでいます。

『わかりやすくすぐに実践できる』と毎回ご好評をいただいている講座を、さらに内容を充実させ今年も開催します。マナー講座は初めてという方からマナーをもう一度学び直したいという方まで大歓迎です！



名刺交換実演中！

第1部 ビジネスマナー基本講座 ～業績アップは第一印象が決め手!!～

第2部 モチベーションアップ講座 ～社員が変われば会社が変わる!!～



正しいお茶の出し方に挑戦！

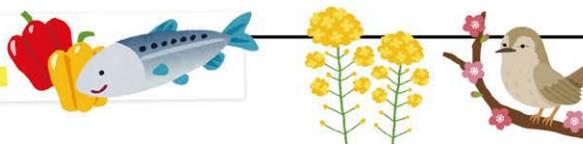


- 日 程：2016年5月20日（金）
- 時 間：14：00～18：00
(受付：13：30)
- 場 所：当事務所セミナールーム
- 費 用：1名様につき5,000円
- 定 員：20名

詳細・お問合せはこちら
 税理士法人 大石会計事務所
TEL:042-574-3900(平日9:00～17:00)
東京都国立市東1-4-20 イーストワン国立2F
大石会計 検索 JR国立駅南口より徒歩3分



健康一口メモ



～春先の体調管理～

いよいよ春がやってきますね。花もほころび暖かくなる一方で、社会人は会社内の異動や転勤があったり、学生さんは進学や就職など、生活パターンが変化しやすいのも春の季節の特徴です。実はこの生活環境の変化が自律神経の乱れに繋がり、体調不良の原因になります。



生活環境の変化に備えて、身心を落ち着かせられるように休息をしっかり取り、普段から備えておくことが大切です。

疲れたら無理せず休憩し、早く就寝する。こういった日々の積み重ねが体調管理です。自身のストレスをコントロールするのも大切だと思います。

また健康維持とは、体の外側と内側の両方のバランスが取れてこそ意味をなします。遊びに出かけたり、人とコミュニケーションしながら過ごすことはストレス発散に大きな意味がありますが、その行為自体がストレスを発生させる原因にもなっているということを忘れてはいけません。

普段から大きく生活のリズムを変えないようにしなければなりません。無理のない健康維持を心がけ、素晴らしい季節を過ごしてくださいね！